

Experts en transaction commerces, maîtrisez les cessions d'entreprises

(PDC04)

Vous êtes Experts en transactions commerces, vous intervenez principalement sur la vente de commerces mais vous souhaiteriez vous positionner sur la cession de TPE-PME : cette formation est faite pour vous !

1. Acheter les titres d'une société commerciale

- Les notions essentielles du rachat des titres d'une société.
- Les familles de valorisation des TPE-TPI, PME-PMI.
- Les différentes modalités possibles de reprise.
- La documentation juridique :
 - la lettre d'intention
 - le protocole d'accord
 - la garantie d'actifs et de passif.
- La fiscalité de la cession :
 - Régime du Prélèvement forfaitaire unique (flat tax),
 - Régime de base,
 - Régime renforcé.
- Les besoins financiers lors d'une reprise de société.
- Les droits de mutation pour la cession d'un fonds de commerce.
- La gestion de la TVA sur les stocks.
- Les obligations fiscales et juridiques, les délais légaux de la cession de fonds de commerce.

2. Acheter le fonds de commerce ou acheter des actifs

- Définition du fonds de commerce, constitution.
- Régime fiscal de la cession d'éléments d'actifs par :
 - un entrepreneur individuel (EI),
 - une personne morale soumise à l'IR (impôt sur le revenu),
 - une personne morale soumise à l'IS (impôt sur les sociétés).
- Les dispositifs d'exonération des plus-values professionnelles.
- Les droits de mutation pour la cession d'un fonds de commerce.
- La gestion de la TVA sur les stocks.
- Les obligations fiscales et juridiques, les délais légaux de la cession du fonds de commerce.
- Les besoins en financement lors du rachat d'un fonds.

Comparaison des solutions

OBJECTIFS - PRE REQUIS – PUBLIC VISE :

- Objectifs : Acquérir et développer ses compétences en vue d'une opération de reprise.
- Pré-Requis : Connaissances générales du monde de l'entreprise et des principaux éléments financiers d'un bilan et d'un compte d'exploitation.
- Public visé : Conseils en cession d'entreprise et commerce, repreneurs.

Le FORMATEUR :

Alexis de BERTREN forme et accompagne cadres et dirigeants dans leurs projets d'acquisition d commerce ou d'entreprise, depuis plus de 15 ans. Il a lui-même une expérience de création d'entreprise, puis de reprise de deux sociétés en tant qu'associé minoritaire.

Alexis de BERTREN a une formation d'Ingénieur ; il est également titulaire d'un MBA-CAAE de l'IAE de Paris.

DUREE DE LA SESSION :

7 heures (une journée).

LIEU DE FORMATION :

FUSACQ – 27 rue Taitbout 75009 Paris