



## Fusacq : générateur d'opportunités pour les Fusions-Acquisitions

Si le marché des Fusions-Acquisitions des petites et moyennes entreprises est relativement vaste (plus de 4000 à 5000 PME changent de mains chaque année en France), il pâtit de son manque d'efficience : en effet de nombreux dossiers n'aboutissent pas du fait, d'une part, d'un marché très atomisé et mal organisé, et d'autre part, d'une insuffisante préparation des dirigeants d'entreprise.

La société **Fusacq**, qui propose ses services depuis mars 2002, s'est donnée comme objectif de remédier à ces lacunes et de fédérer l'ensemble des acteurs des Fusions-Acquisitions.

Pour Damien NOËL, associé fondateur, *« il faut donner aux Fusions-Acquisitions les moyens de leur temps. A l'époque d'Internet et des nouvelles technologies, la recherche de cibles, par exemple, est encore un véritable parcours du combattant. La stratégie de notre site Internet ([www.fusacq.com](http://www.fusacq.com)) et de notre société est simple : fédérer l'ensemble des acteurs pour faciliter la circulation de l'information et multiplier les opportunités de développement. »*

Dans cette optique, **Fusacq** offre une large gamme de services tant On Line qu'Off Line, allant de la recherche de contreparties (cibles ou acquéreurs) à la présélection de professionnels pour les dirigeants d'entreprise qui souhaitent s'adjoindre les services d'experts. Ciblés et complémentaires des métiers traditionnels de l'intermédiation, ces services permettent à l'ensemble des professionnels d'augmenter leur productivité et d'améliorer la qualité des prestations offertes aux entreprises. L'entrepreneur trouve, quant-à lui, en Fusacq un interlocuteur à son écoute qui le conseille dans ses premières démarches.

Véritable révolution dans le marché des Fusions-Acquisitions pour les PME et TPE, **Fusacq** rassemble, conseille, informe et se met au service de tous les professionnels des Fusions-Acquisitions et des chefs d'entreprises pour les réunir et les faire profiter des meilleures opportunités.

*« Notre groupe effectue de nombreuses acquisitions dans des secteurs très spécifiques »,* affirme M. Henri Hallynck, président de BlackBox France (Nasdaq : BBOX). *« La recherche de cibles est donc particulièrement délicate. Fusacq nous a permis d'entrer en contact avec une structure correspondant parfaitement au profil que nous recherchions. Nous sommes aujourd'hui en négociation avec cette société. »*

Bien que de création récente, **Fusacq** a d'ores et déjà acquis une solide notoriété, et a fidélisé une clientèle très diversifiée allant de la TPE à la multinationale, et de l'intermédiaire, personne physique, au cabinet international. Pour Jean-Christophe LIAUBET, cofondateur, *« Fusacq va fédérer irrémédiablement l'ensemble des acteurs grâce à son modèle vertueux : la valeur ajoutée de nos services va en effet s'accroître avec le nombre d'utilisateurs. »*

## **A propos de Fusacq :**

**Fusacq** est une société de services indépendante, spécialisée dans les Fusions-Acquisitions. Son objectif est simple : faciliter les rapprochements d'entreprise. Première société à fédérer, notamment autour de son site Internet **www.fusacq.com**, les intermédiaires financiers et les dirigeants d'entreprise, Fusacq vise à améliorer l'échange d'informations et la communication entre les différents acteurs. Offrant une large gamme de services tant On-Line qu'Off-Line à forte valeur ajoutée, **Fusacq** se positionne ainsi comme un interlocuteur incontournable du marché des rapprochements des PME.

*Vos contacts*

---

### **Relations Presse :**

*Julie SCHWARZ*

*e-mail : [julie.schwarz@fusacq.com](mailto:julie.schwarz@fusacq.com)*

### **Responsable Communication Corporate :**

*Damien NOËL : associé fondateur*

*e-mail : [damien.noel@fusacq.com](mailto:damien.noel@fusacq.com)*

*Dossier de presse disponible sur demande.*

### **Fusacq**

*15 rue Georges Pitard*

*75015 Paris*

*Tel : 01 48 28 20 23*

*Fax : 01 48 28 16 30*

*<http://www.fusacq.com>*