



FUSACQ passe le cap des 1000 sociétés vendues !

FUSACQ, éditeur de sites et de services internet à destination de l'ensemble des acteurs de la reprise- transmission d'entreprise, vient de franchir début mai 2013 le seuil des 1.000 sociétés vendues via sa place de marché www.fusacq.com

Bien entendu ce succès est partagé avec l'ensemble des professionnels qui utilisent la plateforme d'annonces et déposent leurs dossiers sur le site de FUSACQ. Ce chiffre est aussi le reflet de leur réussite à mener à bien leurs missions de conseil en cession d'entreprise.

Néanmoins, la recherche du repreneur est sans doute l'étape la plus compliquée pour les cédants tout comme la recherche de la cible idéale pour les acquéreurs. Sur 1000 repreneurs interrogés par FUSACQ, 56% considèrent la recherche de cible comme l'étape la plus compliquée. Loin derrière viennent le financement pour 17%, l'analyse et la valorisation de la cible pour 14% et les négociations avec le cédant pour seulement 13%.

FUSACQ permet ainsi aux experts en transmission de gagner un temps précieux sur la recherche de contreparties et de se concentrer sur les missions de conseils à forte valeur ajoutée : valorisation, négociation, montage juridique et financier,...

Positionné sur la TPE-PME (1,9M€ de CA moyen pour 15 personnes), le site www.fusacq.com propose 2.500 offres de cession qui représentent un total de 3,5Md€ de chiffre d'affaires et 26.000 emplois à pérenniser. Le flux se monte quant à lui à plus de 2.000 nouvelles opportunités chaque année dans un segment de marché évalué à un peu plus de 5.000 transactions par an. Les offres de cession restent en moyenne 6 mois en ligne et obtiennent environ 10 contacts avant que les négociations finales ne démarrent.

En franchissant cette barre symbolique et avec plus de 170 sociétés vendues rien qu'en 2012, FUSACQ confirme des chiffres en augmentation malgré un contexte particulièrement défavorable. En effet depuis le mois de septembre 2008 le marché a subi une baisse très importante du nombre de transactions estimée à environ 50%. Les derniers indicateurs montrent une stabilisation en 2012, avec pour espoir un retour à la croissance ces prochaines années. Nul doute que les chefs d'entreprise qui ont repoussés leur projet de cession pour faire face à la crise seront tentés de le remettre au goût du jour si le climat des affaires venait à s'améliorer...

A propos de Fusacq

FUSACQ est un éditeur de sites et de services internet à destination de l'ensemble des acteurs de la reprise / transmission d'entreprise en France, positionné sur :

- **La Cession et Acquisition de TPE-PME** via la place de marché FUSACQ (www.fusacq.com)
- **L'Achat et Vente de commerces et locaux commerciaux** à travers le site PLACE DES COMMERCES (www.placedescommerces.com)
- **L'Actualité des Fusions-Acquisitions et du Capital Investissement** diffusée sur le portail collaboratif FUSACQ BUZZ (www.fusacq.com/buzz)

Vos contacts

Relations Presse :

Géraldine COURTIN

E-mail : geraldine.courtin@fusacq.com

Tél. : 01.48.28.24.22

Responsable Communication Corporate :

Damien NOËL : associé fondateur

E-mail : damien.noel@fusacq.com

FUSACQ

Editeur de sites et de services internet

à destination de l'ensemble des acteurs de la reprise - transmission d'entreprise